**ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР №**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| г. Калуга |  | 8 августа 2022 г. |

ООО «Металлическая мебель», именуемое в дальнейшем Поставщик, в лице Генерального директора Заседателева А.А., действующего на основании Устава с одной стороны и      , именуемое в дальнейшем Дилер, в лице      , действующего на основании      , с другой стороны, далее совместно именуемые Стороны, заключили между собой настоящий Договор о нижеследующем:

1. **ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**
   1. Поставщик обязуется на основании заявок Дилера передавать в собственность Дилеру по дилерским ценам для последующей реализации и сопровождения стандартную продукцию и услуги ООО «Металлическая мебель», именуемые в дальнейшем «Товар», а Дилер – принимать и оплачивать их на условиях настоящего Договора.
   2. Заявка содержит номенклатуру (ассортимент) и количество необходимого Товара. Заявка направляется Дилером Поставщику любым удобным способом.
   3. Территорией деятельности Дилера устанавливается вся территория Российской федерации
   4. Право получения Дилерских цен имеет только компания Дилера, заключившая данный Договор.
   5. Настоящий Договор распространяется на все без исключения изделия и услуги, производимые в настоящее время Поставщиком. Изделия и услуги, которые будут включены в сбытовую программу после заключения настоящего Договора, также попадают под его действие, причем Поставщик оставляет за собой право исключать из сферы применения Договора определенные изделия и услуги в связи с производственной или коммерческой необходимостью.
   6. Настоящий Договор является неисключительным, и Поставщик оставляет за собой право назначать других Дилеров Товаров на территории основной деятельности Дилера и за ее пределами.
2. **ЮРИДИЧЕСКИЙ СТАТУС ДИЛЕРА**
   1. Дилер покупает Товар у Поставщика и продает его третьим лицам от своего имени и за свой счет. Дилер не может действовать от имени Поставщика или какого-то из его дочерних подразделений.
   2. Дилер имеет право продавать продукцию других производителей.
   3. Во время действия настоящего Договора Дилер имеет право именовать себя «Дилером продукции ООО «Металлическая мебель» под торговой маркой «ВЭЛМЕТ» (WELLMET)» на территории Российской Федерации.
3. **ЦЕНА. порядок расчетов.**
   1. Общая стоимость Товара, передаваемого Поставщиком в собственность Дилера, определяется в Спецификация и/или Счетах, выставляемых Дилеру и являющихся неотъемлемыми приложениями к настоящему Договору.
   2. Дилерская цена каждой единицы Товара, определяемая п.5.2.1 настоящего договора, устанавливается в Спецификациях и/или Счетах к настоящему Договору в соответствии с действующим прайс-листом. Цена, указанная в Спецификации и/или Счете, действительна при условии оплаты Товара в срок, определенный Спецификацией и/или Счетом. При неоплате в указанный срок счет аннулируется, а резервирование Товара прекращается без дополнительного уведомления Дилера.
   3. Расчеты по настоящему Договору Стороны производят в российских рублях. При оплате Товара Дилер обязан указывать в платежном поручении дату и номер Договора и/или дату и номер счета, выставленного Поставщиком.
   4. Оплата каждой партии Товара производится в порядке 100% предоплаты в течение 2 банковских дней, следующих за датой выставления Счета, если Спецификацией и/или Счетом не установлена иная форма оплаты.
4. **ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ**
   1. Дилер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Товара.
   2. Товар должен храниться на складах Дилера, при этом склады должны содержаться в надлежащем техническом состоянии с поддержанием условий, необходимых для хранения Товара.
   3. Дилер обязан выполнять любые рекомендации и требования, полученные от Поставщика или его уполномоченных представителей, касающиеся организации торговли, склада или складских помещений, поддержания необходимого запаса Товара, подготовки персонала и т.д.
5. **ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА**
   1. **Дилер имеет право** требовать поставки качественного товара в соответствии с оплаченным заказом, подтвержденным Поставщиком.
   2. **Дилер обязан:**
      1. Обеспечить ежемесячный минимальный объем закупок Дилера не менее 700 000 (Семьсот тысяч) рублей по всем регионам России для получения первой Дилерской цены и ежемесячный минимальный объем закупок Дилера не менее 300 000 (Триста тысяч) рублей по всем регионам России для получения второй Дилерской цены. Актуальные прайс-листы своевременно предоставляются Дилеру Поставщиком.
      2. Обеспечить высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Товара.
      3. Осуществлять активную маркетинговую политику на всей предусмотренной договором территории и на все товары по договору.
      4. Обеспечить рекламу товара в соответствии с предоставленными образцами и материалами. Образцы изделий, выкупаются Дилером у Поставщика после заключения Договора по первой Дилерской цене. Образцы являются собственностью Дилера и не подлежат возврату в случае прекращения действия договора.
      5. Уважать и защищать законные права Поставщика, возникающие в связи с настоящим договором, в частности, сохранять коммерческие тайны, которые могут стать, известны Дилеру в связи с выполнением данного Договора. К коммерческой тайне относится любая информация, которая:
      * при сообщении была явно охарактеризована как представляющая коммерческие тайны поставщика;
      * не является общедоступной;
      * представляет коммерческий интерес или дает конкурентные преимущества.
      1. В 5-дневный срок с даты получения извещения Поставщика о введении новых цен уведомлять Поставщика о согласовании цен или отказе в согласовании.
      2. В случае отказа от согласования новых цен в 5-дневный срок, действие договора прекращается, и Дилер не вправе требовать его исполнения в дальнейшем, за исключением поставки товара, оплаченного Дилером до получения уведомления о введении новых цен.
      3. Если Дилер предоставляет своему покупателю информацию о технических параметрах изделия, то он несет полную ответственность за указанные в оформленном заказе размеры, комплектацию, аксессуары, цветовую гамму и т.д.
      4. При досрочном прекращении данного Договора по инициативе любой из сторон произвести окончательный расчет с Поставщиком в течение 5 банковских дней.
      5. Информировать потребителя об эксплуатационных характеристиках Товара, нормируемых соответствующими ГОСТами и техническими условиями.
      6. Оплатить Товар по цене и в сроки, установленные настоящим Договором и приложениями к нему.
      7. В случае доставки Товара Поставщиком обеспечить своими силами и средствами прием и разгрузку Товара в течение 2 (Двух) часов с момента прибытия Товара на склад Дилера, а при превышении этого времени компенсировать простой транспорта по тарифам транспортной компании.
      8. Совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие Товара согласно условиям настоящего Договора.
6. **ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПОСТАВЩИКА**
   1. **Поставщик имеет право:**
      1. Исключать из сферы применения договора определенный Товар в связи с производственной или коммерческой необходимостью.
      2. Изменять стоимость Товара при соблюдении п.п. 6.2.7 настоящего Договора.
   2. **Поставщик обязан:**
      1. Обеспечить поставку изделий и услуг Дилеру по согласованным объемам, номенклатуре и условиям поставки в пределах сумм, указанных в Спецификациях и/или счетах.
      2. Передать Дилеру Товар свободным от любых прав третьих лиц на условиях настоящего Договора и приложениях к нему.
      3. Одновременно с передачей Товара Поставщик обязан передать Дилеру универсальный передаточный документ (УПД) в двух экземплярах, а также принадлежности и документы, входящие в комплект поставки для соответствующего вида Товара.
      4. Предоставлять Дилеру информацию о планируемых объемах производства по заказам Дилера и возможности поставки товара в регион.
      5. В случае возникновения обстоятельств, препятствующих поставке Товара в указанных в настоящем Договоре и приложениях к нему срок, поставить в известность Дилера не менее чем за 2 рабочих дня до наступления этого срока.
      6. Относиться к информации передаваемой ему Дилером как к конфиденциальной. Не разглашать в процессе своей деятельности коммерческих секретов Дилера.
      7. Уведомлять Дилера об изменениях в составе изделий или его цены в течение 5 дней с момента принятия соответствующего решения.
      8. Уведомлять Дилера об изменении цен на продукцию не менее, чем за 14 календарных дней до установления новых цен.
      9. Предоставить Дилеру рекламную информацию об изделиях, Поставщике, при необходимости - выставочный набор рекламных образцов товара, а также консультировать Дилера о формах организаций сбытовой политики для данных изделий. Условия предоставления рекламных образцов новых Товаров определяются отдельно.
      10. Обеспечивать качество поставляемого Товара в соответствии с ГОСТами и ТУ.
      11. Производить гарантийное обслуживание в течение срока гарантии.
      12. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору.
      13. Обучить персонал Дилера базовым знаниям о Товаре, в рабочем порядке без организации специальных обучающих программ.
      14. Предоставить копии сертификатов на Товар. При досрочном прекращении данного Договора по инициативе любой из сторон полностью рассчитаться с Дилером после исполнения Дилером требований п.п.5.2.3 настоящего Договора.
7. **ПЕРЕХОД ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ**
   1. Право собственности и риск случайной гибели или повреждения Товара переходит от Поставщика к Дилеру в следующих случаях:
      1. С момента передачи Товара представителю Дилера на складе Поставщика в установленном порядке. Факт передачи товара представителю Дилера отражается подписанием УПД;
      2. С момента передачи Товара Дилеру представителем Поставщика на складе Дилера в установленном порядке. Факт передачи товара представителю Дилера отражается подписанием УПД;
      3. С момента передачи Товара представителю транспортной компании Дилера на складе Поставщика или другом месте передачи Товара в соответствии с условиями перевозки для доставки Дилеру или указанному им лицу. Факт передачи Товара представителю транспортной компании отражается распиской на получение или другим документом, предоставляемой транспортной компанией.
8. **СДАЧА И ПРИЕМКА ТОВАРА ПО КОЛИЧЕСТВУ И КАЧЕСТВУ**
   1. Передача Дилеру каждой партии Товара осуществляется после получения 100% предоплаты за неё в срок не более 10 рабочих дней, если в Счете или Спецификации не указано иное. Срок поставки начинает течь с момента поступления авансового платежа на расчетный счет Поставщика, если в соответствующем Счете или Спецификации не указано иное.
   2. В случае выборки Товара Дилером она производится со складов Поставщика в течение 5 рабочих дней с момента получения уведомления от Поставщика о готовности продукции к отгрузке. Дальнейшее хранение Товара на складе Поставщика осуществляется за дополнительную плату (0,5 % от суммы заказа в сутки). Адреса и режимы работы складов можно уточнить на официальных сайтах компании [www.wellmet.ru](http://www.wellmet.ru) и [www.wellmet-msk.ru](http://www.wellmet-msk.ru)
      1. Представитель Дилера должен иметь при себе паспорт и надлежаще заполненную по форме М-2 доверенность от Дилера с указанием Товара, подлежащего выборке, или с указанием номера и даты выставленного счета.
      2. При выборке Дилер подписывает УПД и передает один его экземпляр Поставщику.
   3. По письменной заявке Дилера, доставка Товара производится посредством грузоперевозчика, привлекаемого Поставщиком, по адресу Дилера.
      1. Поставщик уведомляет Дилера об отгрузке каждой партии Товара в течение одного рабочего дня с момента передачи партии Товара, подлежащей поставке, грузоперевозчику.
      2. Один экземпляр УПД с подписью уполномоченного лица и оттиском печати Дилер направляет Поставщику в течение 5 рабочих дней с даты получения Товара от грузоперевозчика, либо направляет мотивированный отказ в подписании таких документов. В случае непредоставления подписанных Дилером отгрузочных документов, либо мотивированного отказа от подписания документы считаются подписанными Дилером.
   4. По письменной заявке Дилера, доставка Товара производится с привлечением транспортной компании (далее – «ТК»), выбранной Дилером. Место передачи товара определяется условиями перевозки.
      1. Поставщик уведомляет Дилера об отгрузке каждой партии Товара в течение одного рабочего дня с момента передачи партии Товара, подлежащей поставке, представителю ТК.
      2. Один экземпляр УПД с подписью уполномоченного лица и оттиском печати Дилер направляет Поставщику в течение 5 рабочих дней с даты получения Товара от грузоперевозчика, либо направляет мотивированный отказ в подписании таких документов. В случае непредоставления подписанных Дилером отгрузочных документов, либо мотивированного отказа от подписания документы считаются подписанными Дилером.
   5. Приемка Товара Дилером по количеству грузовых мест и внешнему виду упаковки производится в момент получения Товара.
   6. Дилер вправе не проводить приемку на соответствие ассортимента и количества в упаковке, качества и комплектности товара, которая привела бы к вскрытию оригинальной упаковки Поставщика.
   7. Вскрытие упаковки, проверка соответствия ассортимента, количества в упаковке, качества и комплектности Товара осуществляется конечным потребителем в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня получения Товара. При выявлении несоответствия переданного Товара сопроводительным документам конечный потребитель составляет и направляет Дилеру претензию и Акт о несоответствии Товара. На основании полученных документов Дилер составляет и направляет претензию Поставщику с приложением копии претензии и акта несоответствия от конечного потребителя.
   8. В случае согласия с претензией Поставщик обязан своими силами и за свой счет исправить несоответствия Товара в течение 30 рабочих дней со дня получения от Дилера такой претензии. При отсутствии необходимых для ремонта запчастей, либо при отсутствии аналогичного Товара на складе Поставщика в случае необходимости замены Товара, возможно продление данного срока по соглашению Сторон.
9. **КАЧЕСТВО ТОВАРА. ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**
   1. Качество Товара должно соответствовать действующим ГОСТам, ТУ, для данной группы товаров.
   2. На приобретаемый Дилером Товар Поставщик дает гарантию на исправную работу в течении 6 месяцев, при соблюдении Дилером следующих условий:
      1. Использование Товара производится только в соответствии с его назначением.
      2. Товар должен проходить регулярное техническое обслуживание квалифицированным персоналом в соответствии с приложенной к товару техдокументацией. Обязанность по проведению технического обслуживания берет на себя Дилер.
   3. Поставщик обязуется за свой счет устранить обнаруженные дефекты в поставленном Товаре в течение 30 календарных дней после получения от Дилера претензии в письменном виде, или заменить Товар в течение срока гарантии.
   4. Действие п.9.3 не относится к случаям частичного или полного разрушения Товара вследствие неправильной транспортировки, неправильного хранения или выполнения погрузочно-разгрузочных работ на складе Дилера или распределительных узлах транспортных компаний. В этом случае Поставщик снимает с себя гарантийные обязательства.
   5. Дилер вправе привлечь к определению причин дефектности Товара независимого эксперта или экспертную организацию, обладающими необходимыми компетенциями. Расходы, связанные с проведением экспертизы несет Дилер. В случае, если такой экспертизой установлено, что дефекты возникли по вине Поставщика, Поставщик обязуется компенсировать Дилеру услуги эксперта или экспертной организации.
   6. Гарантия не относится к естественному износу, а также ущербу, возникшему вследствие ненадлежащего хранения, ремонта, обслуживания или эксплуатации товара. Гарантия не распространяется на расходные материалы и почтовые замки, имеющие естественный ограниченный срок службы.
   7. При необходимости Поставщик предоставляет Дилеру сертификат соответствия на Товар, подлежащий обязательной сертификации на территории РФ.
10. **ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**
    1. Сторона, не исполнившая или ненадлежащим образом исполнившая обязательства по данному Договору, обязана возместить другой стороне причиненные таким неисполнением убытки.
    2. За просрочку поставки Товара Поставщиком Дилер вправе потребовать от Поставщика уплаты неустойки в размере 0,05% от стоимости поставленного с задержкой Товара за каждый день просрочки, но не более 10% от стоимости поставленного с задержкой Товара.
    3. В случае отгрузки Товара на условиях частичной или полной постоплаты за просрочку Дилером сроков оплаты Поставщик вправе потребовать от Дилера уплаты неустойки в размере 0,05% от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки, но не более 10% от суммы просроченного платежа.
    4. Оплата сумм неустойки не освобождает Стороны от исполнения своих обязательств по Договору.
    5. Поставщик не несет ответственности по обязательствам Дилера перед третьими лицами в отношении предмета настоящего договора в т.ч. оплате штрафов, неустоек, налоговых отчислений в бюджеты всех уровней, возмещения упущенной выгоды.
    6. Поставщик не несет ответственности за отправку и доставку Товара транспортной компанией. При транспортировке третьими лицами риск случайной гибели или случайной порчи, утраты или повреждения Товара согласно пп.5.1.3 несет Дилер с момента отгрузки товара со склада Поставщика. Стоимость перевозки грузов, порядок страхования и возмещения ущерба определяются правилами соответствующей ТК.
11. **ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ**
    1. Ни одна из Сторон не несет ответственности за неисполнение своих обязательств, если докажет, что оно было вызвано препятствием вне ее контроля и что от нее нельзя было разумно ожидать принятия этого препятствия в расчет при заключении Договора, включая войну, гражданские волнения, блокаду, эпидемии, землетрясения, наводнения, пожары и другие стихийные бедствия, а также изменения законодательства по импортным товарам и решения соответствующих уполномоченных государственных органов (в том числе иностранных) о запрете или ограничении ввоза товаров.
    2. Факт наличия обстоятельств непреодолимой силы (ОНС) подтверждается документами, выданными (изготовленными) компетентными органами или организациями. ОНС, наличие которых подтверждается нормативными правовыми актами государственных органов, либо являющиеся общеизвестными (в т.ч. путем широкого освещения таких ОНС в средствах массовой информации) дополнительного доказывания не требуют.
    3. Сторона, которая не исполняет свои обязательства, должна в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента возникновения обстоятельств непреодолимой силы направить письменное извещение другой Стороне о препятствии и его влиянии на ее способность осуществить исполнение. Если это извещение не было направлено Стороной, последняя несет ответственность за убытки, являющиеся результатом того, что такое извещение получено не было.
    4. Если обстоятельства непреодолимой силы действуют на протяжении более 3 (трех) месяцев подряд и не обнаруживают признаков прекращения, настоящий Договор может быть расторгнут одной из Сторон путем направления уведомления другой Стороне.
12. **РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ**
    1. Для разрешения споров по настоящему Договору Стороны устанавливают обязательный претензионный порядок. Срок рассмотрения претензии – 10 (десять) рабочих дней с момента получения. Претензия должна содержать извещение о нарушении условий Договора, доказательства такого нарушения, а также требования, предъявляемые соответствующей Стороной
    2. При невозможности разрешения указанных споров и разногласий между Сторонами в претензионном порядке либо несоблюдении срока ответа на претензию, они подлежат рассмотрению в Арбитражном суде по месту нахождения ответчика.
13. **СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА**
    1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его подписания и действует до 31 декабря 2022 г., а в части взаиморасчетов – до полного исполнения обязательств Сторонами по Договору.
    2. Договор может быть расторгнут только по обоюдному согласию Сторон, либо по инициативе любой из Сторон в случае неоднократного, либо существенного нарушения условий Договора другой стороной. При одностороннем расторжении Договора сторона инициатор обязана оповестить об этом вторую сторону не менее чем за 2 недели до даты предполагаемого расторжения.
    3. Договор считается пролонгированным еще на очередной срок (один год) на тех же условиях без заключения об этом отдельного соглашения, если ни одна из Сторон за 30 дней до наступления даты окончания Договора письменно не заявит о своем намерении расторгнуть данный Договор. Количество пролонгаций при этом не ограничено.
14. **ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**
    1. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному экземпляру для каждой из сторон.
    2. Настоящий Договор содержит весь объем соглашения между сторонами в отношении предмета настоящего Договора, отменяет и делает недействительными все другие обязательства и предложения, которые могли быть приняты или сделаны сторонами, будь то в устной форме или в письменной форме до подписания настоящего Договора.
    3. Настоящий Договор может быть дополнен другими соглашениями сторон, не изменяющими обязательства сторон, указанных в тексте настоящего Договора. В случае возникновения дополнительных соглашений в рамках настоящего Договора, соглашения оформляются в письменном виде, подписываются сторонами настоящего Договора и становятся неотъемлемой частью настоящего Договора.
    4. Стороны признают, что переписка и подписанные копии документов, имеющих отношение к исполнению настоящего Договора, отправленные по средствам электронной или факсимильной связи, являются заключенными в письменной форме и имеют силу и значимость наравне с оригиналами документов до обмена сторонами оригиналами этих документов. Подлинники документов должны быть предоставлены не позднее 30 (Тридцати) календарных дней с даты их подписания и должны полностью соответствовать ранее переданным копиями.
    5. Стороны обязаны извещать друг друга об изменении любых своих реквизитов не позднее следующего дня с даты их изменений.
    6. Извещения, уведомления, сообщения по настоящему Договору могут передаваться почтой, по факсу или электронной почте. Риск искажения информации при ее передаче несет отправляющая соответствующую информацию Сторона.
15. **ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН**

|  |  |
| --- | --- |
| **ПОСТАВЩИК**  ООО «Металлическая мебель»  Адрес: 248018, Россия, г. Калуга, Хрустальный пер., д.27, пом.5  ИНН 4029054119, КПП 402901001  Р/сч № 40702810222240001277  Отделение №8608 Сбербанка России г. Калуга  К/сч 30101810100000000612  БИК 042908612  ОКПО 29523090 | **ДИЛЕР** |
| Генеральный директор  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/Заседателев А.А./ | Должность заполнить  **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/**  **/** |